

EL CAPITAL

**DIBUJOS E HISTORIETAS DE MAX Y MIR SOBRE
«EL CAPITAL», LIBRO PRIMERO, DE K. MARX**



Ediciones **MASAS**

La Paz - Bolivia

2024

EL CAPITAL

**DIBUJOS E HISTORIETAS DE MAX Y MIR SOBRE
«EL CAPITAL», LIBRO PRIMERO, DE K. MARX**



3



La historieta, lejos de la insignificancia de ser un arte menor, posee el impacto comunicativo de la claridad del lenguaje directo. Al interés por esta obra fundamental de Marx unimos así la oportunidad de comprender los conceptos más esenciales por parte de todos. Y cuando escribo "todos" a eso me refiero: estos conceptos, ideas esenciales contenidas en el primer libro de la obra "El Capital", han sido editados pensando en la conveniencia de dar a conocer las revolucionarias ideas de Marx a las personas más diversas –lo que no se conoce, o se comprende mal, suele ser despreciado...– Las páginas que Max y Mir han dibujado ayudan, de manera sencilla y eficaz a que intuyamos algunos de los puntos de partida del marxismo.

En Alemania, con el título "Geschichten von Doppelcharakter", se editó también una versión de "El Capital", con guión e historietas de K. Floeckinger y G. Wolfram, apareciendo posteriormente en Italia y Francia. Creemos que el trabajo que os presentamos ha mejorado sustancialmente los originales anteriores y esperamos merezca vuestra aprobación.

¿QUÉ SIGNIFICA LA "SOCIEDAD"?

... QUEREMOS HACER UNA ENCUESTA SOBRE LOS FUNDAMENTOS ECONÓMICOS Y SOCIALES DE LA ACTUAL SOCIEDAD BURGUESA

"SOCIEDAD" AQUÍ ESTÁ...

QUIERE DECIR QUE LOS HOMBRES VIVEN UNOS AL LADO DE OTROS DE DETERMINADA FORMA CUMPLIENDO TRES PUNTOS...

DEBEN PRODUCIR LAS COSAS QUE NECESITAN PARA VIVIR FABRICÁNDOLAS CON SU TRABAJO (1)

DISTRIBUYEN ENTRE SI LOS PRODUCTOS DE SU ACTIVIDAD (2)

CADA MIEMBRO CONSUME LOS PRODUCTOS DISTRIBUIDOS SEGÚN SUS NECESIDADES (3)

GRUNCH GRUNCH

AAAH!

LA MANERA SEGÚN LA CUAL SE PRODUCE Y LA FORMA DE DISTRIBUIR LOS PRODUCTOS FABRICADOS DISTINGUEN A LAS DIFERENTES ORGANIZACIONES SOCIALES

LOS 3 FUNDAMENTOS GENERALES DE LA SOCIEDAD PRODUCTORA DE MERCANCIAS





EL DOBLE ASPECTO de la MERCANCÍA



Y EL RESULTADO DE ESTE TRABAJO LAS CONVIERTE EN VALORES

... DOS MERCANCIAS SON INTERCAMBIABLES PORQUE EN CUANTO A VALOR SON IGUALES, EL VALOR NO ES UNA CUALIDAD NATURAL SINO SOCIAL...

¡AH! ENTONCES LA MERCANCIA TIENE UN VALOR DE USO Y UN "VALOR"... EN ESO CONSISTE EL DOBLE ASPECTO...

¡EXACTO! EL VALOR ES EL RESULTADO DEL TRABAJO Y SU MAGNITUD DEPENDE DE LA CANTIDAD DE TRABAJO..



LA MAGNITUD DEL VALOR ESTÁ DETERMINADA SOBRE LA BASE DEL TIEMPO DE TRABAJO NECESARIO PARA LA PRODUCCIÓN

ENTONCES... ALGUIEN PUEDE TRABAJAR MÁS LENTAMENTE PARA QUE SU PRODUCTO TENGA UN VALOR MAYOR QUE EL PRODUCTO DEL QUE TRABAJA MÁS APRISA

¡NO, NO! LA MAGNITUD DEL TRABAJO TIENE UNA VALIDEZ SOCIAL, SE DETERMINA SOBRE LA BASE DEL MERCADO...

LA MAGNITUD DEL VALOR DE UNA MERCANCIA ESTÁ DETERMINADA SOBRE LA CANTIDAD MEDIA DE TRABAJO QUE SE EMPLEA PARA SU PRODUCCIÓN...

...¡AH!...



EL PROCESO DEL INTERCAMBIO GÉNESIS DEL DINERO

HOLA!

OTRA VEZ CON USTEDES... ESTA VEZ PARA DECIRLES QUE EN EL INTERCAMBIO SE APRECIA SOLO EL VALOR DE USO Y NO EL "VALOR"

LA MERCANCIA QUE EXPRESA EL VALOR DE OTRA ES UN EQUIVALENTE

OSEA, EL VALOR DE USO DE UN ABRIGO SON DOS SILLAS...

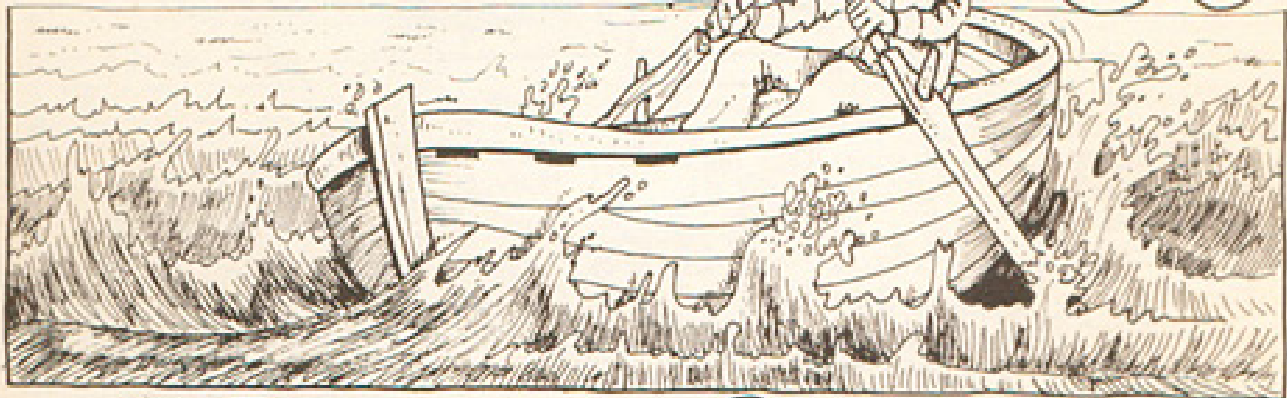
¿ESTÁ CLARO?

¿SI?

¡ PUES A POR OTRA COSA!

Y HABLANDO DE TODO...

¡MALDITO MOTOR!

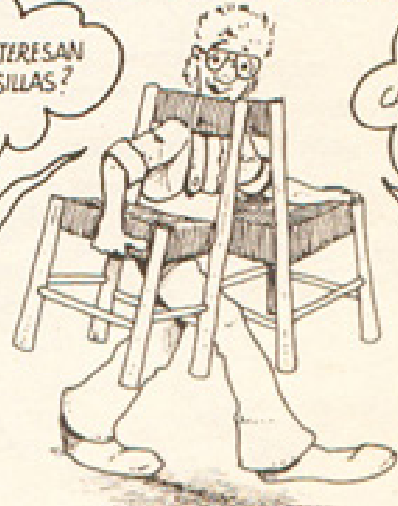


PERO, CLARO, LLEGARÁ UN MOMENTO EN QUE NI EL CARPINTERO QUERRÁ MÁS ABRIGOS NI EL SASTRE MÁS SILLAS Y DEBERÁN CADA UNO INTENTAR COLOCAR SUS PRODUCTOS ATENDIENDO A SUS NECESIDADES Y SUS PRODUCTOS SERÁN SOLAMENTE EQUIVALENTES A LAS MERCANCIAS QUE TIENEN POSIBILIDAD DE ESCOGER...

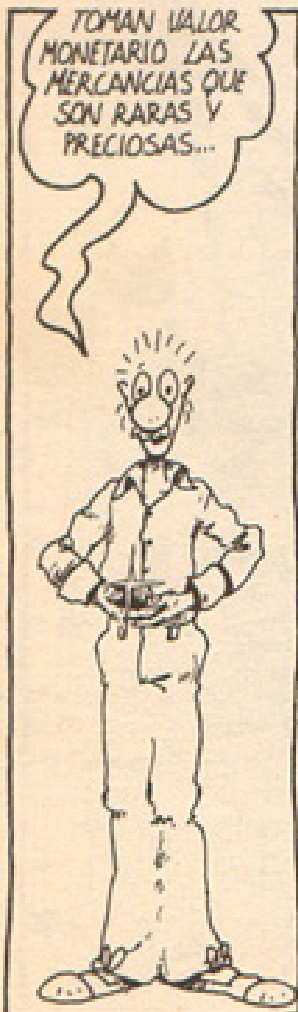


¿INTERESAN SILLAS?

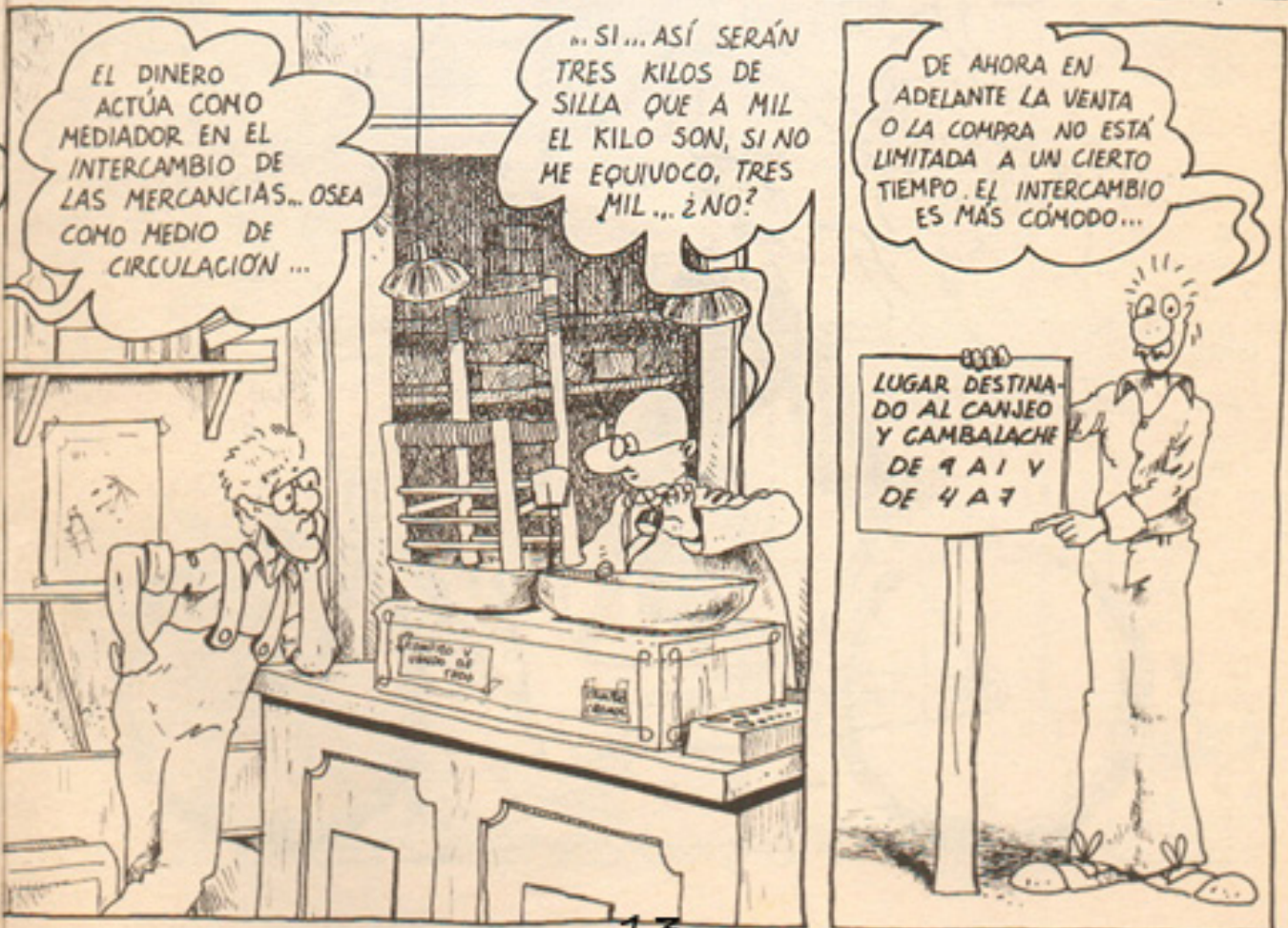
¡QUE LAS CAMBIO BARATAS, OIGAN!

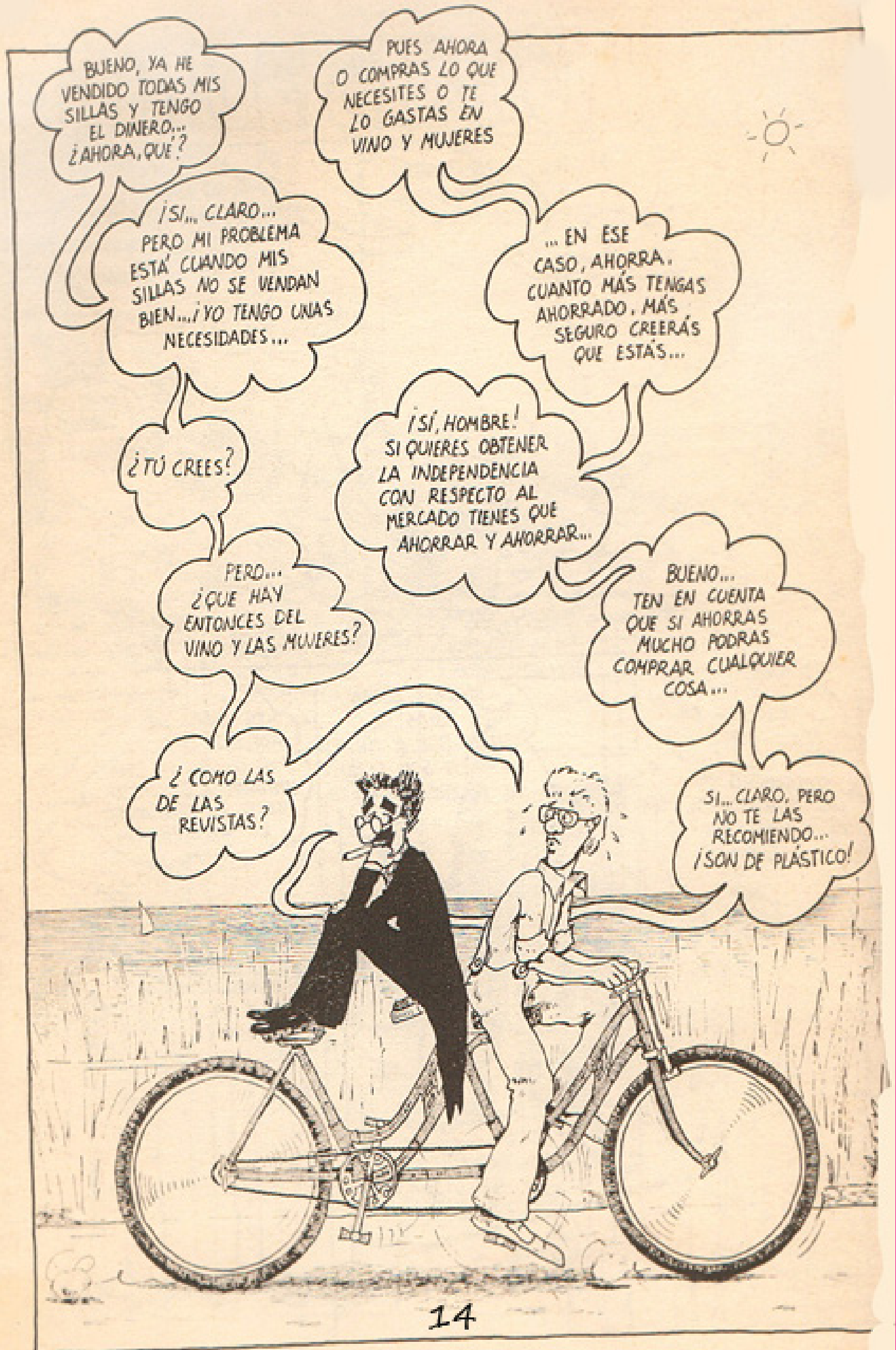






LAS FUNCIONES DEL DINERO

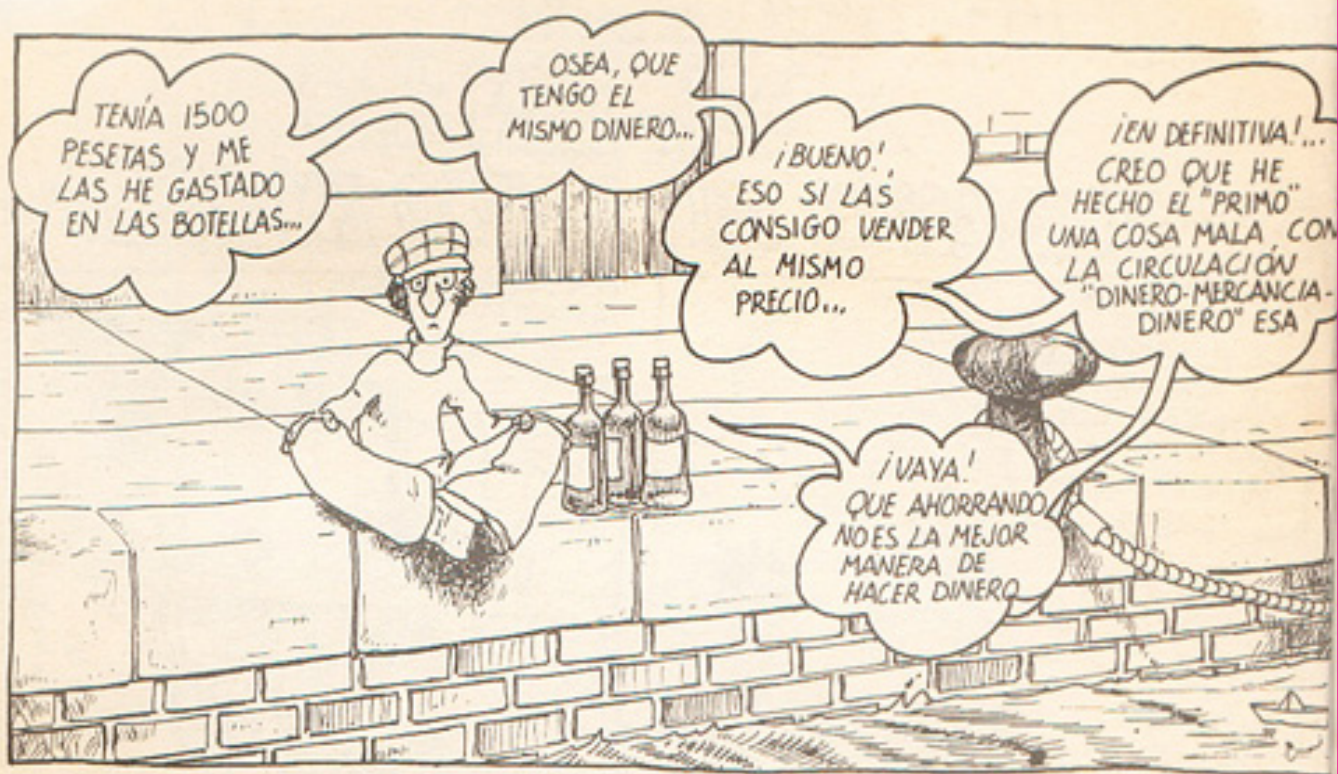




CIRCULACIÓN DE LAS MERCANCIAS Y DEL DINERO

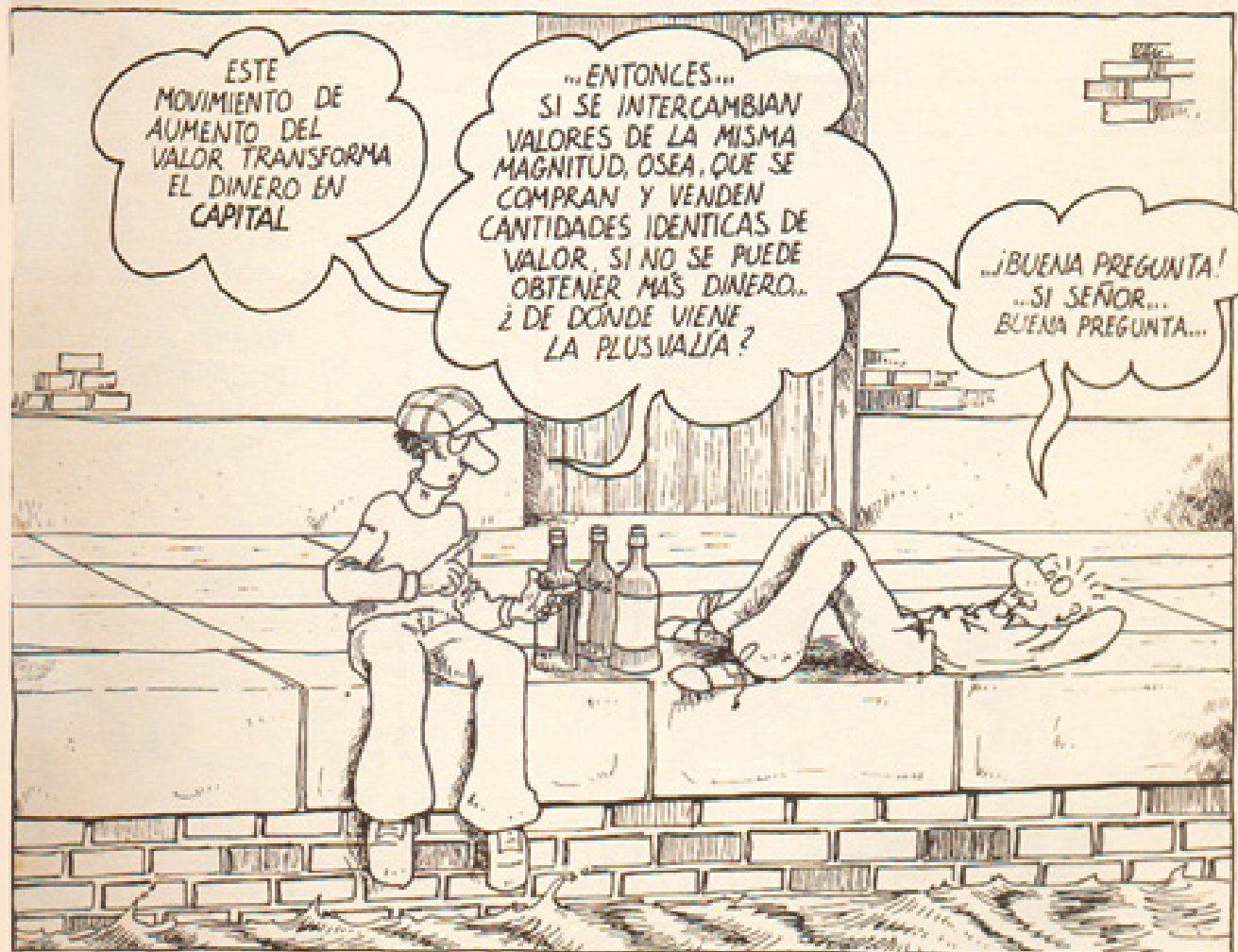
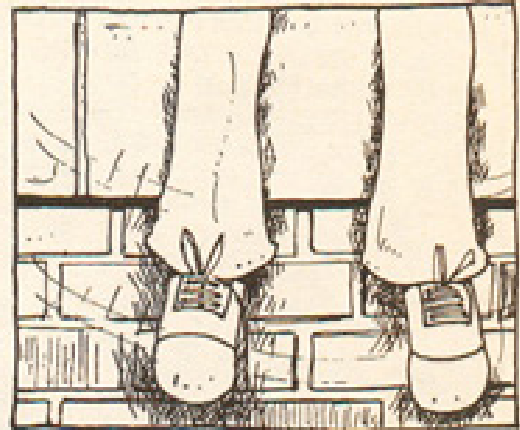
TRANSFORMACIÓN DEL DINERO EN CAPITAL





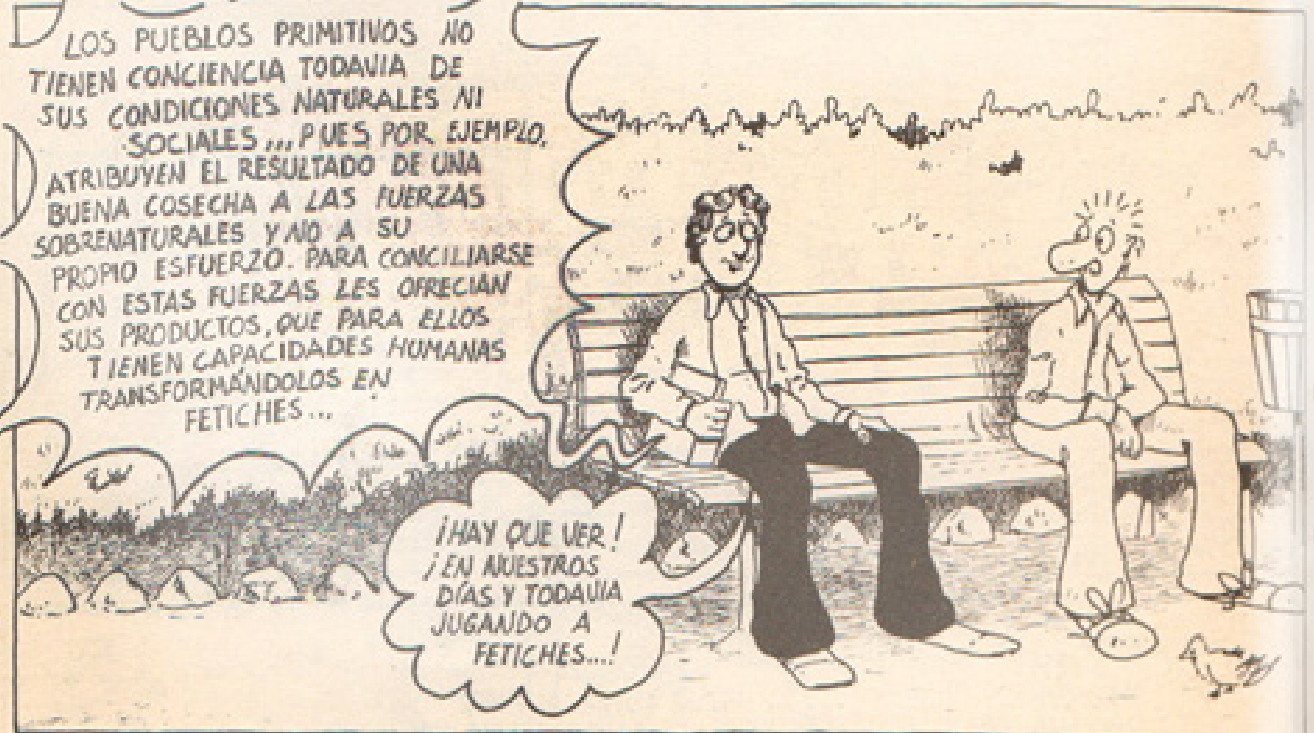


LA FINALIDAD ES
AUMENTAR EL DINERO
INVERTIDO, OSEA,
"LA PLUSVALÍA" QUE ES
EL EXCEDENTE EN
RELACIÓN AL VALOR
ORIGINARIO INVERTIDO...



EL CARACTER FETICHISTA DE LA MERCANCIA Y EL DINERO

LOS PUEBLOS PRIMITIVOS NO TIENEN CONCIENCIA TODAVIA DE SUS CONDICIONES NATURALES NI SOCIALES... PUES POR EJEMPLO, ATRIBUYEN EL RESULTADO DE UNA BUENA COSECHA A LAS FUERZAS SOBRENATURALES Y NO A SU PROPIO ESFUERZO. PARA CONCILIARSE CON ESTAS FUERZAS LES OFRECEN SUS PRODUCTOS, QUE PARA ELLOS TIENEN CAPACIDADES HUMANAS TRANSFORMÁNDOLOS EN FETICHES...



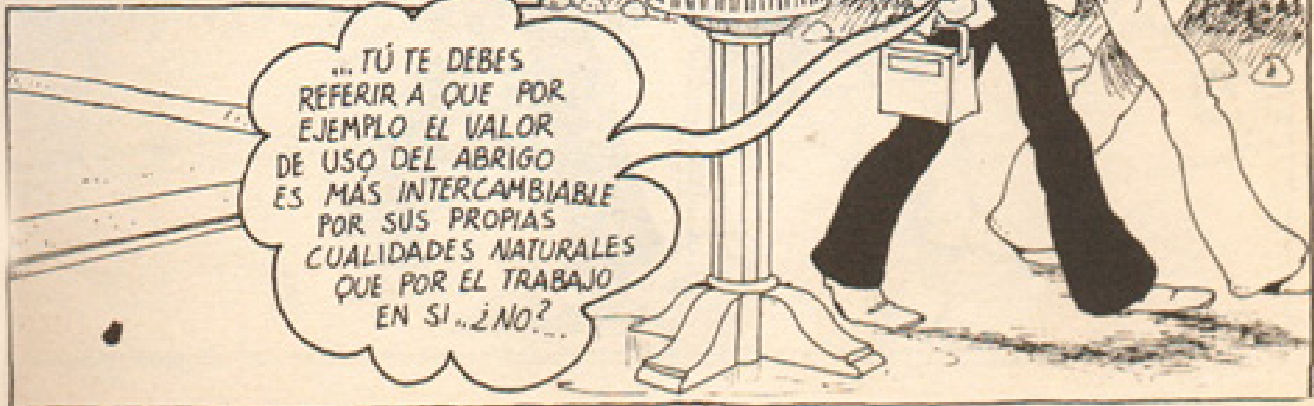
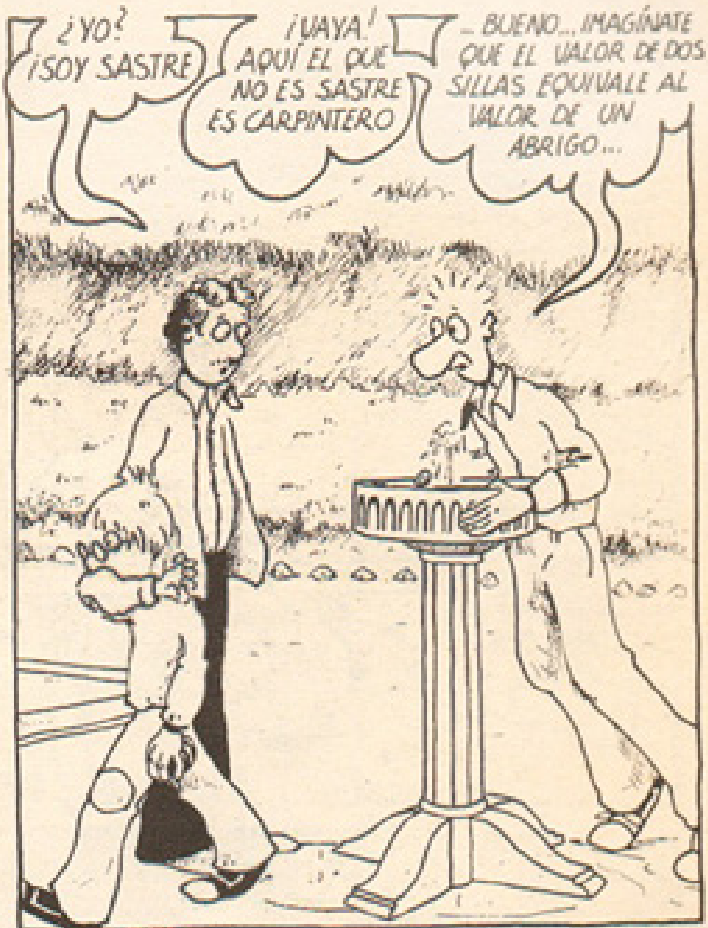
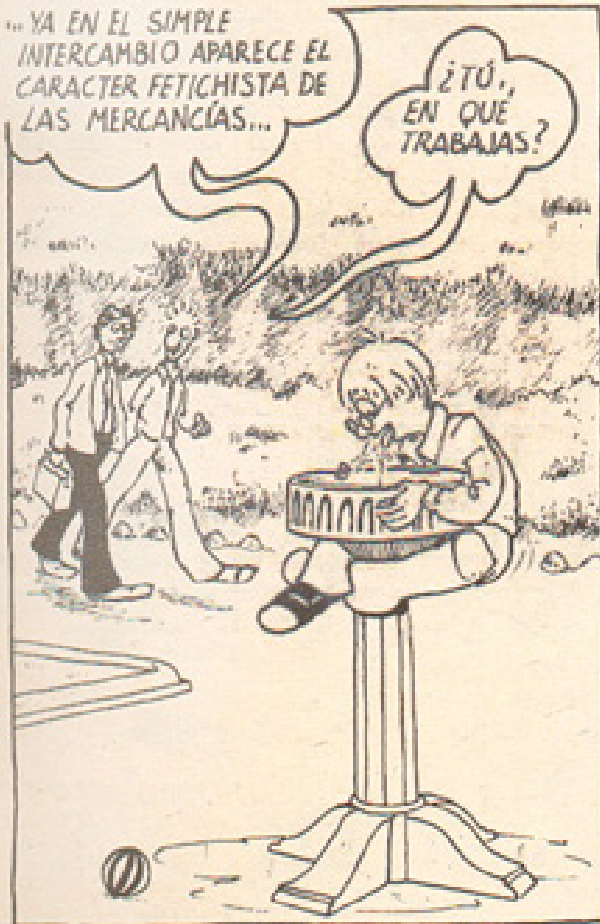
... PUES LE ADVIERTO QUE EN NUESTRA QUERIDA SOCIEDAD SEGUIMOS JUGANDO A LOS FETICHES...

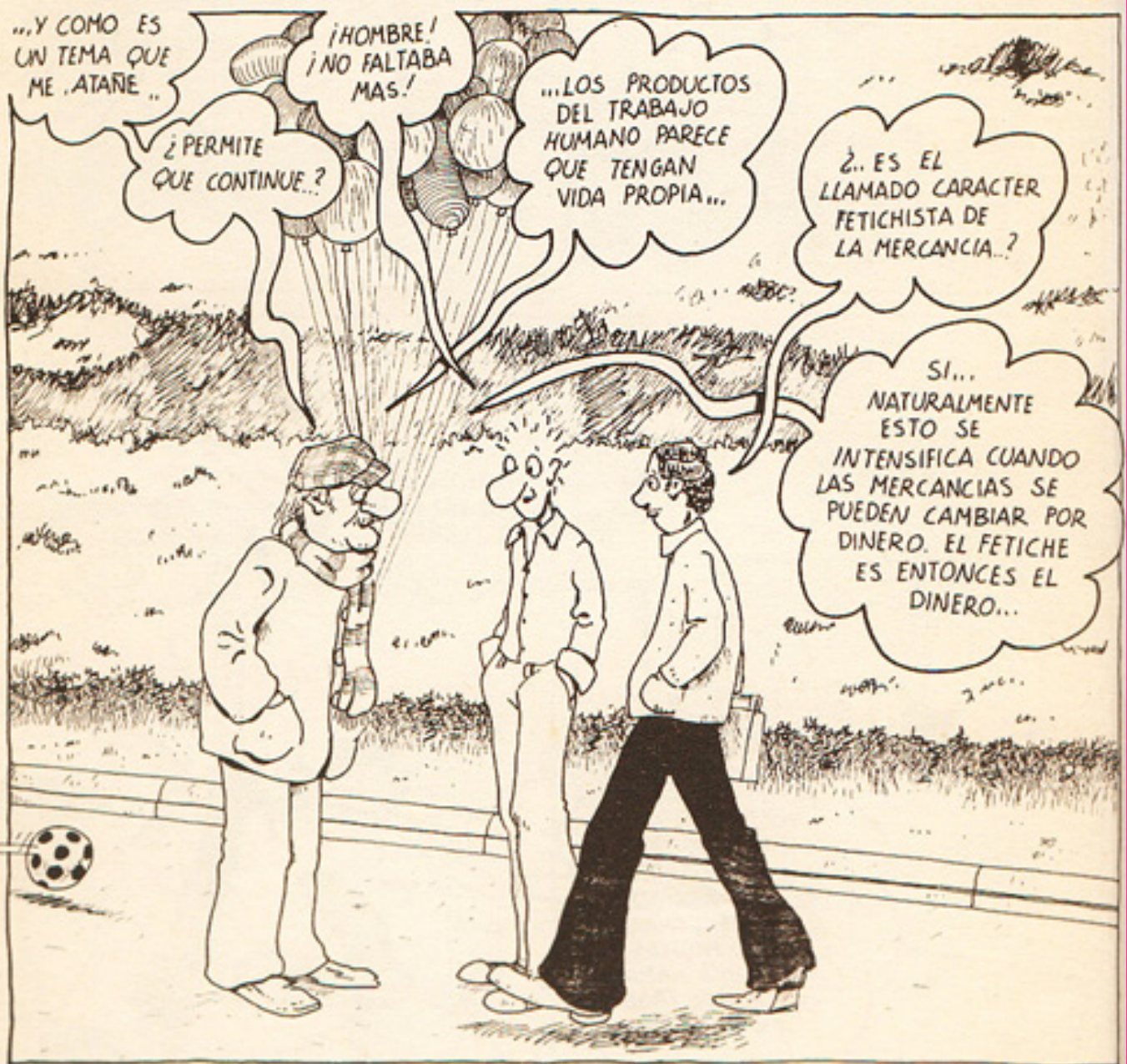
¿USTED CREE?

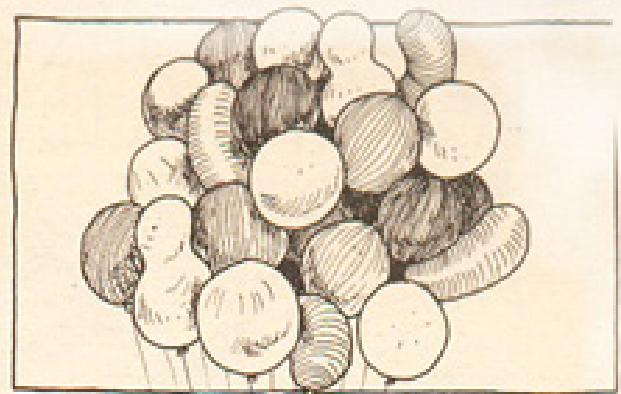


... PUES CLARO... AUNQUE LAS FUERZAS DE LA NATURALEZA YA NO SON NINGÚN SECRETO, LOS PRODUCTOS DEL TRABAJO SIGUEN TENIENDO UN CARÁCTER FETICHISTA.

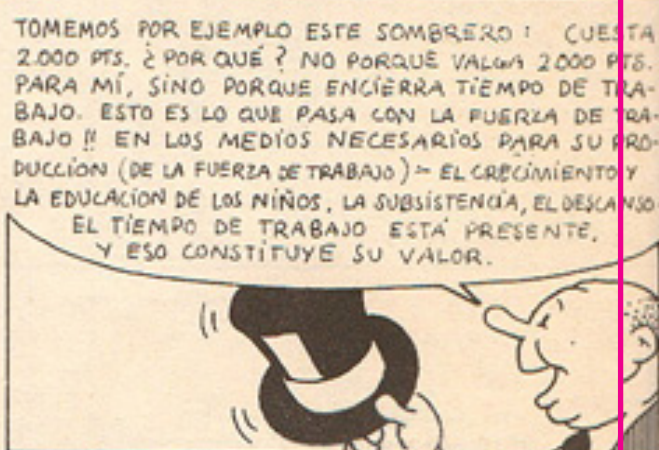






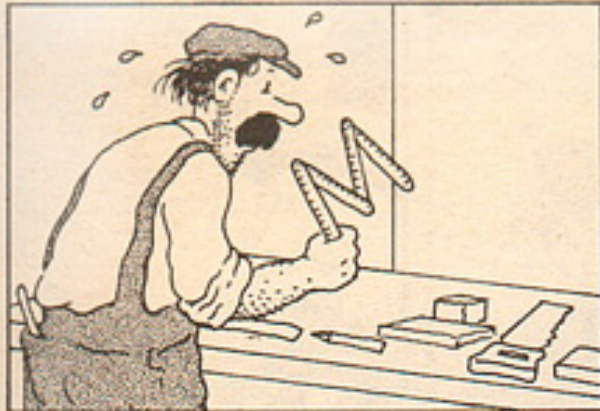


LA VERDADERA HISTORIA DE LA PLUSVALIA



HASTA AQUI COMPLETAMENTE!

ASÍ PUES, SE EMPIEZA ... SIN EMBARGO DOS SEMANAS MAS TARDE...



DE ACUERDO PUES. RECIBO 3.500 PTS. POR UNA MESA

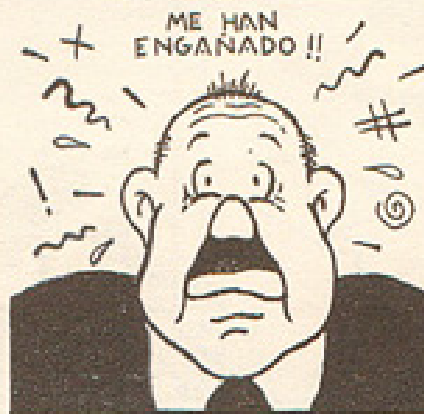


FIN

LOS QUE SE ESTAFAN RECIPROCAMENTE



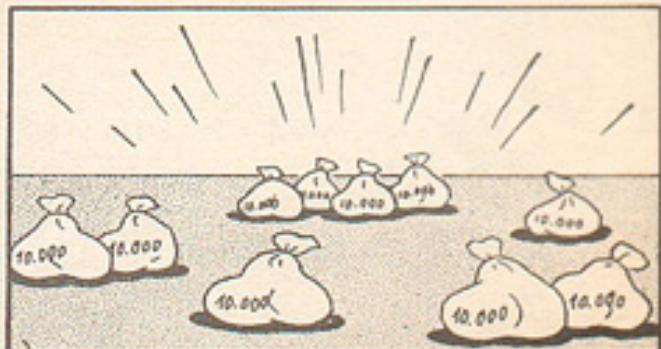
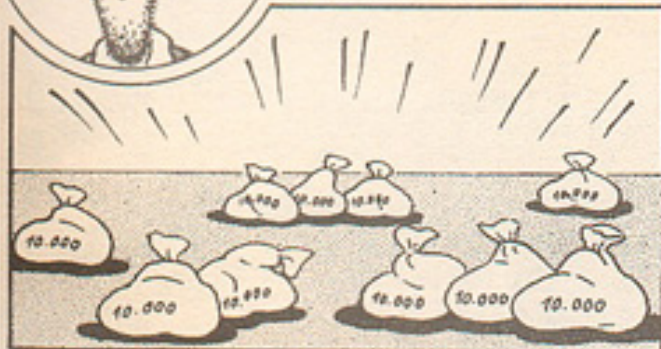
SI TE ACUERDAS DE ESTA ESCENA DEL CAPÍTULO ANTERIOR, HASTA ESTE MOMENTO TODO IBA BIEN, PERO ...





BIEN, ENTONCES ESCUCHE UN POCO...
TOMEMOS POR UN INSTANTE UNA CAJA FUERTE. SI SUMAMOS TODAS LAS BOLSAS, LLEGAMOS A 100.000 PTS. AHORA HAGAMOS UN PEQUEÑO CAMBIO:

SUMEMOS DE NUEVO : 100.000 PTS. ¡¡ COMO ANTES !! NO HA CAMBIADO EN NADA LA SUMA GLOBAL ! SI, ADEMÁS, IMAGINAMOS AL LADO DE LAS BOLSAS A SUS RESPECTIVOS PROPIETARIOS, VEMOS QUE MIENTRAS UNOS SE HAN ENRIQUECIDO, OTROS SE HAN EMPOBRECIDO, LA SUMA GLOBAL (LA RIQUEZA SOCIAL) NO HA CAMBIADO



SI USTED TUVIERA RAZÓN, LAS COSAS SERÍAN HOY COMO HACE 150 AÑOS... PUESTO QUE NO ES ASÍ, ESTO SIGNIFICA QUE SU VERSIÓN SOBRE EL ORIGEN DE LA PLUSVALÍA ES FALSA !



LA PLUSVALÍA NO NACE, POR TANTO, DURANTE LA VENTA O LA COMPRA, SINO YA MUCHO ANTES, DURANTE LA PRODUCCIÓN! EL COMERCIO DE LA MERCANCÍA TIENE LUGAR JUSTAMENTE SOBRE LA BASE DEL VALOR DE ESTA MISMA Y SOBRE LA BASE DE LA CANTIDAD DE TIEMPO DE TRABAJO CONTENIDO EN ELLA!

LA COMPETENCIA LO SABE BIEN ESTO !



DE ACUERDO DE ACUERDO !!

PERO NUESTRO EMPRESARIO AÚN NO HA LLEGADO AL

FIN

TIENE AÚN ALGO EN MENTE... VEREMOS EN EL PROXIMO CAPITULO.

LA MERCANCIA FUERZA DE TRABAJO ES LA ÚNICA DE SU ESPECIE, NO SOLO TRANSMITE SU PROPIO VALOR, SINO QUE TAMBIEN AÑADE EL DE LA PLUSVALÍA

LA MAQUINA TRABAJA PARA NOSOTROS



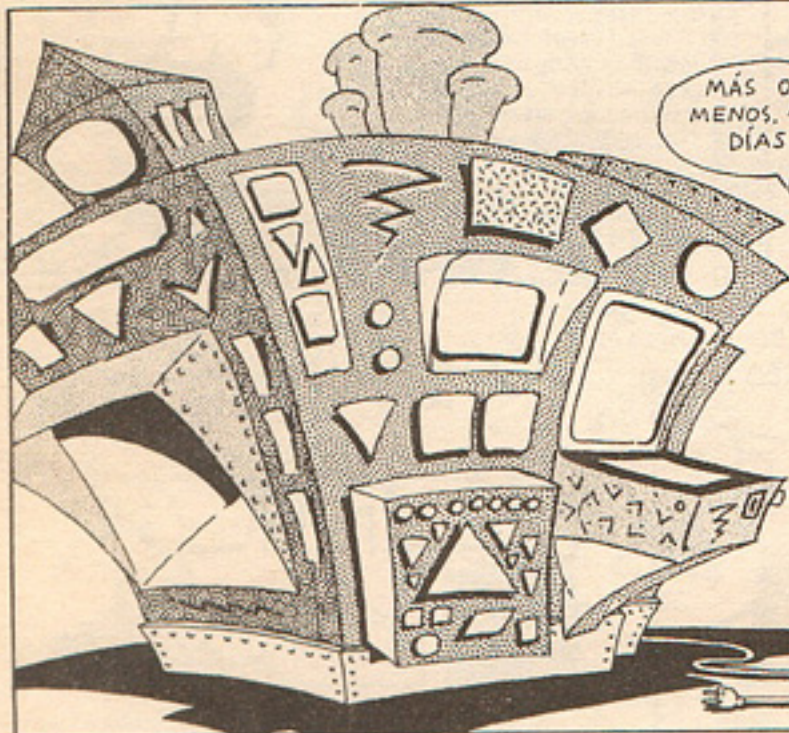
PUES BIEN, INCLUSO SI LA PLUSVALÍA SE FORMARA DURANTE LA PRODUCCIÓN, NO SUCEDERÍA COMO TUCREES, SINO GRACIAS A LA AYUDA DE LA MÁQUINA

VD. COMPRA UNA MAQUINA QUE CUESTA 1.000.000 DE PTS. PORQUE EN ELLA ESTÁ CONTENIDA LO QUE CORRESPONDE A 1.000.000 DE PTAS. DE HORAS DE TRABAJO.



VALE, VALE ! OCÚPEMOS NOS DE ESTO DE UNA VEZ POR TODAS !

ESTO SIGNIFICA PUES QUE LA MAQUINA TRANSMITE SU PROPIO VALOR AL PRODUCTO , TROZO A TROZO



MÁS O MENOS, 1.000 DÍAS.

¿ CUAL ES LA DURACION DE LA MAQUINA ?



ADEMÁS , HEMOS CONSTATADO QUE VD. VENDE SUS MERCANCIAS A SU VALOR EFECTIVO: ES UNA LEY !

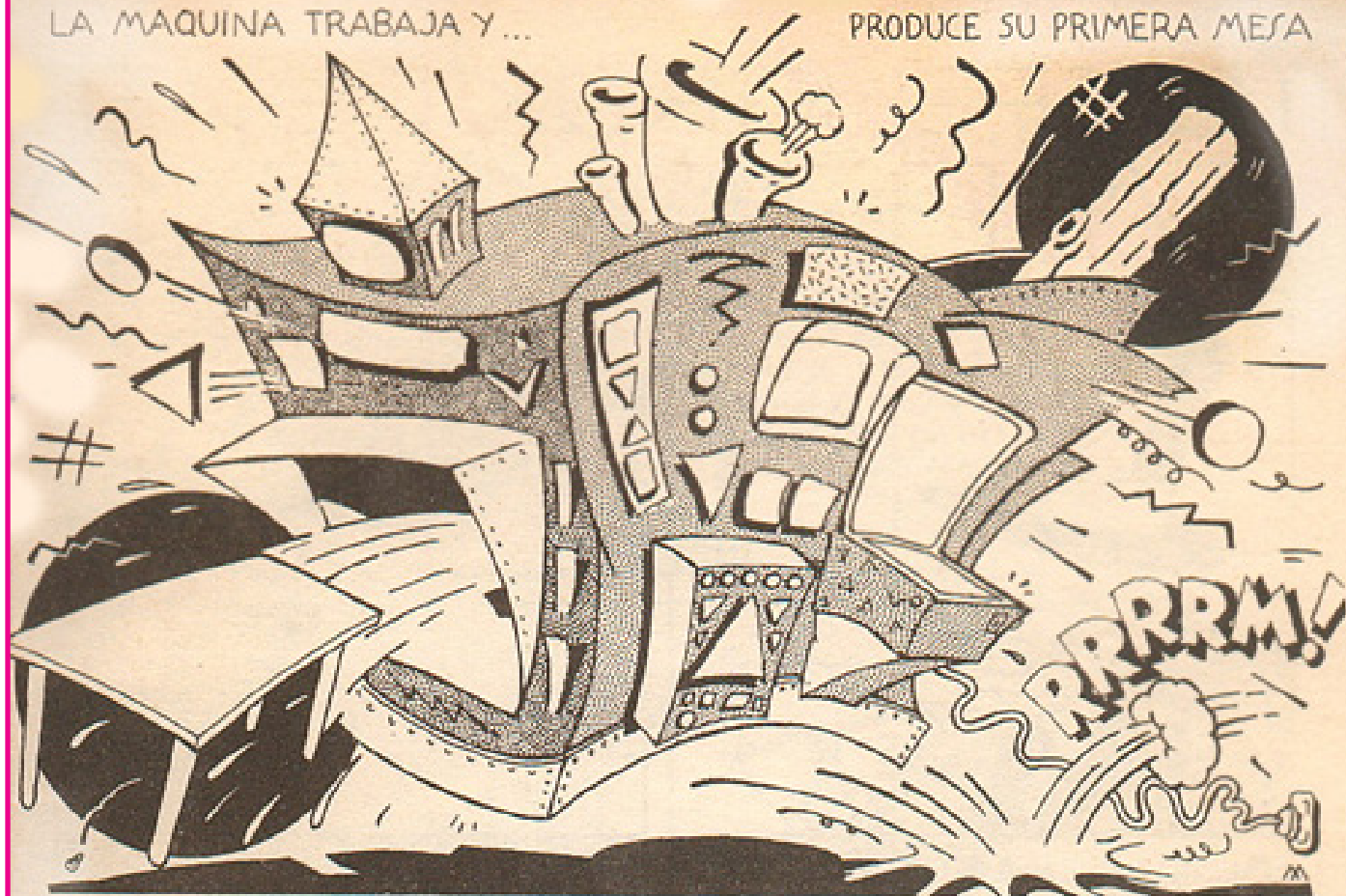


AHORA ADMITAMOS QUE EXISTE REALMENTE UNA MAQUINA QUE TRABAJA DE FORMA TOTALMENTE AUTOMÁTICA.



LA MAQUINA TRABAJA Y...

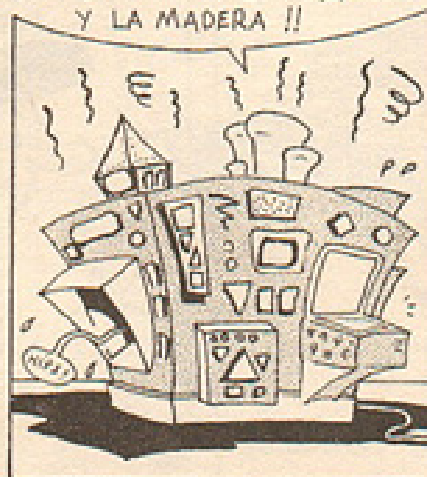
PRODUCE SU PRIMERA MESA



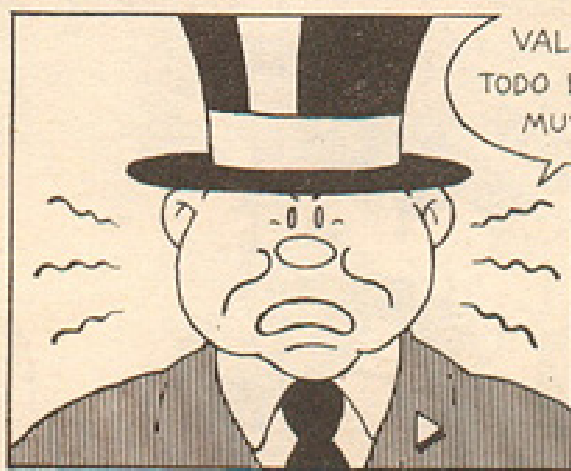
OBSERVEMOS UN MOMENTO ESTA MESA: ¿ QUE VALOR POSEE EFECTIVAMENTE? COMO SABEMOS, ESO DEPENDE EXCLUSIVAMENTE DEL TIEMPO DE TRABAJO CONTENIDO EN ELLA! AHORA: ¿ CUANTO TIEMPO ESTÁ CONTENIDO EN LA MESA? ÚNICAMENTE EL TIEMPO DE TRABAJO CONTENIDO EN LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN (MAQUINA, MATERIALES ETC.)

PUES BIEN, UD. HA PAGADO YA ESTE TIEMPO DE TRABAJO (ESTA MESA) CUANDO COMPRÓ LA MAQUINA Y LA MADERA !!

DE ESTA FORMA, EL VALOR DE LA MESA SE COMPONE DE $\frac{1}{1000}$ DEL VALOR DE LA MAQUINA (A MESA POR DÍA) MÁS EL VALOR DE LA MADERA Y DE LOS DEMÁS MATERIALES! ¿ DONDE RESIDE ENTONCES SU GANANCIA ?



ESTO SIGNIFICA QUE CUANDO LA MAQUINA ESTÁ TRABAJANDO NO ASUME NINGÚN VALOR, SINO QUE TRANSMITE EL SUYO PROPIO. EN CONSECUENCIA, VD. NO PUEDE PRODUCIR PLUSVALÍA !!



VALE, VALE... TODO ESTO ESTARÍA MUY BIEN SI...

¿ QUE TENTATIVA TENDRÁ TODAVÍA EN RESERVA NUESTRO EMPRESARIO ?

FIN

LOS PELIGROS DE SER EMPRENARIO



?



AH síiii ?!!
¿QUIERE DECIR ESTO QUE VD.
PODRÍA PERDER SUS MEDIOS Y ES-
TAR OBLIGADO COMO NOSO-
TROS A VENDER SU FUER-
ZA DE TRABAJO ?

Y NOSOTROS ¿ ES QUE
TENEMOS QUE TRABAJAR PARA
VD. ¿ PARA QUE NO SE CON-
VIERTA EN UN TRABAJADOR
COMO NOSOTROS ?



La fábula de la espiral

SALARIO-PRECIO

LUGAR DE LA ACCIÓN: UNA REUNIÓN DE "ASOCIADOS"



ASÍ PUES, SEÑORES, SEGÚN LOS PUNTOS DEL ORDEN DEL DÍA, HEMOS INVITADO A UN REPRESENTANTE OBRERO. SE TRATA DE UNA PETICIÓN POR NUESTRA PARTE DE COLABORACIÓN RESPECTO A LA CUESTIÓN DE LOS SALARIOS. NOS HEMOS ENCONTRADO PARA QUE SE RESUELVAN EL ASUNTO DE LA MEJOR MANERA POSIBLE...

PACÍFICAMENTE Y EN TRANQUILIDAD...

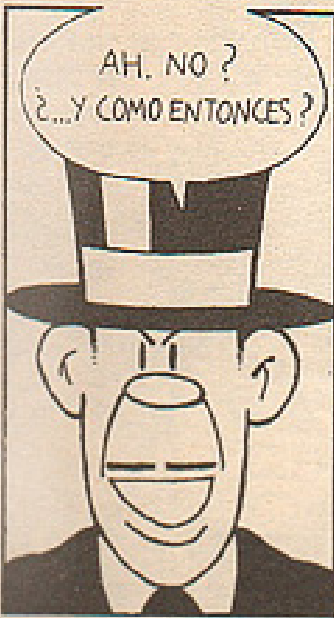
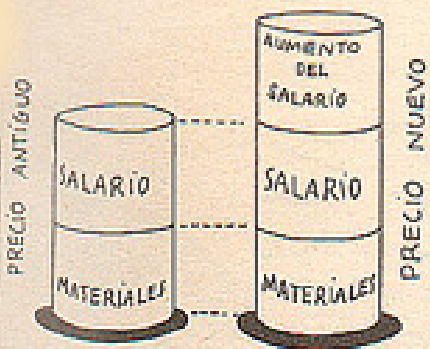
A LO LARGO DEL AÑO LOS PRECIOS HAN AUMENTADO UN 10%, NUESTROS SALARIOS UN 3% ¡EXIGIMOS LA EQUIPARACION!

MI QUERIDO SEÑOR, LE COMPRENDO PERFECTAMENTE, PERO LOS TIEMPOS QUE CORREN NO SON FAVORABLES. YA NO ES COMO ANTES.

(BENEVOLENCIA...)

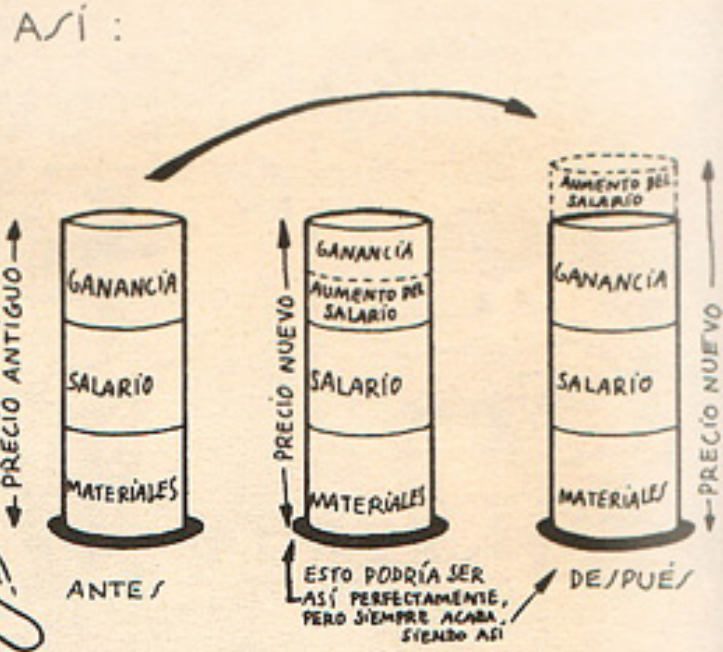


¿ QUIZA ESTO ?



EL PRECIO SE COMPONE DE TRES PARTES :





¡ EN REALIDAD SUBEN !! Y SI HAY ALGO QUE DISMINUYE NO SON NUNCA SUS GANANCIAS, SINO NUESTROS SALARIOS !!

ESTOS SON LOS HECHOS, ÉSTA ES LA REGLA !

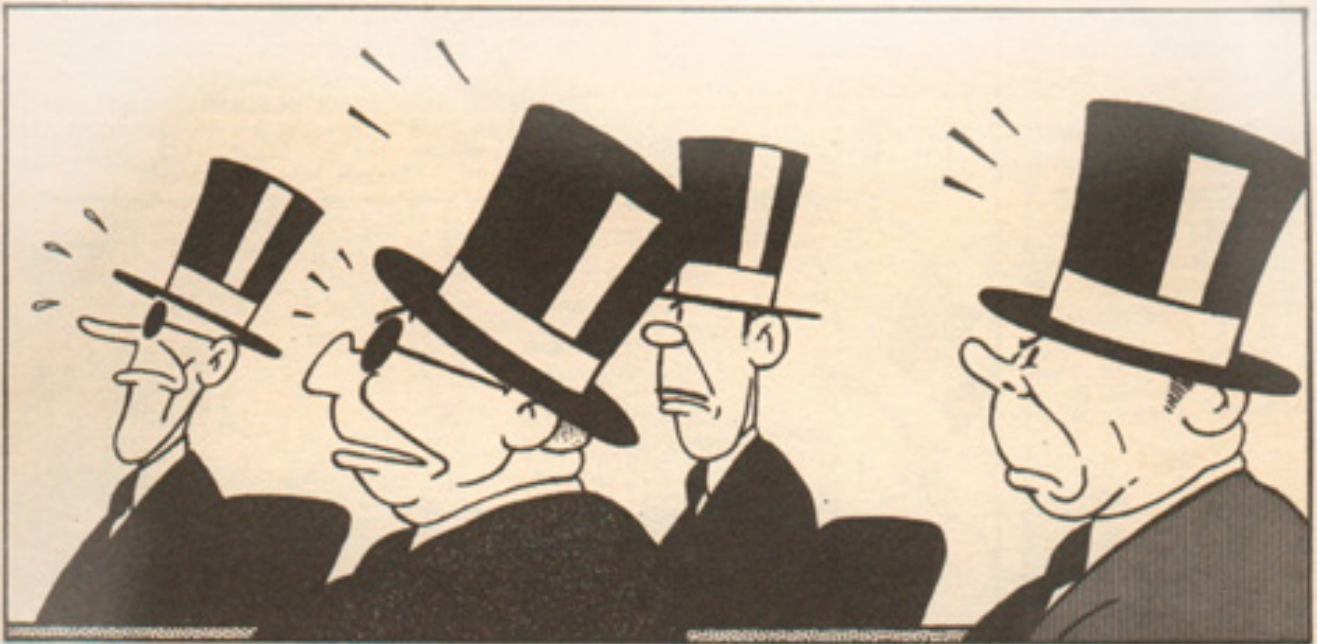


PERO, QUERIDO AMIGO, NOSOTROS TAMBIÉN SUFRIMOS LA CARESTÍA DE LA VIDA. NO CONSIGO LA LECHE, EL PAN O LA GASOLINA A MEJOR PRECIO QUE VD.



¡ NO ME HAGA REIR ! DIGAMOS QUE LO ESTRICTAMENTE NECESARIO PARA VIVIR SON 20.000 PTS. AL MES. ESTO ES LOS 2/3 DE MI SALARIO! ¡ Y ESTO NO LLEGA A LA DÉCIMA PARTE DE SUS BENEFICIOS !! MIENTRAS YO TENGO QUE APRETARME EL CINTURÓN, USTED NI SIQUIERA SE ENTERA !!





LA SUPER-PLUS VALIA






EL TIEMPO DE TRABAJO NECESARIO PARA FABRICAR UN PRODUCTO - Y CONSECUENTEMENTE PARA DETERMINAR SU PRECIO ES EL TIEMPO DE TRABAJO SOCIAL MEDIO. PERO SI UN EMPRESARIO, POR EJEMPLO, GRACIAS A UNA NUEVA MAQUINA, PUEDE PRODUCIR POR DEBAJO DEL TIEMPO DE TRABAJO SOCIAL MEDIO, PUEDE TAMBIEN REALIZAR UN SUPERBENEFICIO CON EL MISMO PRECIO DE VENTA Y AUN CON UN PRECIO MENOR.



LA MAQUINA ES CONSTRUIDA Y PUESTA EN FUNCIONAMIENTO... ¡Y FUNCIONA! NUESTRO EMPRESARIO PUEDE PRODUCIR AHORA A COSTOS INFERIORES. ESTO SIGNIFICA QUE PARA LA FABRICACION DE UN PRODUCTO, NECESITA UNA MENOR CANTIDAD DE TRABAJO. EN REALIDAD VENDE SOLAMENTE UN POQUITIN MAS BARATO PARA DOBLAR A LA COMPETENCIA, INGRESA EN CAJA EL RESTO, COMO BENEFICIO EXTRA, QUE SE AÑADE A LA PLUSVALIA. MIENTRAS, LA COMPETENCIA DUERME, PERO...




ESTE NUEVO EMPRESARIO QUE DISPONE DE LA MAQUINA DEL DR. VOLTAJEZ DISMINUYE TODAVIA UN POCO EL PRECIO, ETC... ETC..

HASTA QUE DE NUEVO :

OH, PERDON SR. DIRECTOR... EL DR. VOLTAJEZ QUIERE VERLE.

